Loading Technology
Made in Germany

Loading Your Values

Für unser Team in Schwelm, NRW, suchen wir zur Verstärkung der Abteilung Global Sales & Marketing einen qualifizierten

Technical Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben - anspruchsvoll und attraktiv:

- Unterstützung unserer lokalen Sales Manager und Agenten im Bereich Vertrieb Schiffsverlader
- Direkte Betreuung von Kunden in zugeordneten Ländern
- Umsetzung und Mitwirkung bei der Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie (Customer Journey), Aufbau und Pflege von Kundenkontakten, Durchführung von Kundenbesuchen
- Bearbeitung von Anfragen und Analyse von Kundenspezifikationen, Definition, Kalkulation und Angebot der technischen Lösung, technische und kommerzielle Klärungen beim Kunden, Angebotsverfolgung und Verkaufsabschluss
- Ansprechpartner für Kunden während der Angebotsphase
- Zusammenarbeit mit den Bereichen Order Engineering, Order Management und Contract Management

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Weiterbildung zum Techniker (z. B. Maschinenbau) oder ein abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwesen
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb von „Engineered to order" Produkten wünschenswert
- Hohe Technikaffinität
- Begeisterung für den Vertrieb und verkäuferisches Talent
- Verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu gelegentlichen internationalen Reisen
- Eigeninitiative, Analysefähigkeit, Ergebnisorientierung, Organisationsgeschick, Kommunikationsfähigkeit, Kundenorientierung, Teamfähigkeit, Bereitschaft zur persönlichen Weiterentwicklung

Wir bieten:

- Ein spannendes, innovatives und nachhaltiges Produkt
- Weltweit platzierte und interessante Projekte
- Ein attraktives Vergütungspaket
- Digitalisierte Arbeitsplätze mit der Möglichkeit mobil zu Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten und attraktive Sozialleistungen
- Wissensintensivierung und großzügige Fortbildungsmöglichkeiten
- Internationale Unternehmensausrichtung und Industrie 4.0

Möchten Sie unser Team mitgestalten und uns auf unserem Weg begleiten? Dann richten Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Einkommensvorstellung und Verfügbarkeit an:

Als erfolgreiches mittelständisches Unternehmen, ein sogenannter Hidden Champion, mit internationaler Ausrichtung und einem Exportanteil von über 80 % sind wir weltweit für die sichere und effiziente Be- und Entladung von Schiffen und Fahrzeugen mit flüssigen und gasförmigen Stoffen bekannt und gehören damit zu den Weltmarktführern. Unsere spezialisierte Technologie befindet sich auf der Schnittstelle von Stahlbau, Werkstofftechnik, Hydraulik, Steuerungstechnik, Dichtungs- und Prozesstechnik.

Mit unseren Verladeanlagen befinden wir uns auf einem Wachstumsmarkt, an dem wir überproportional partizipieren werden. Unsere Erfolgsfaktoren sind das über Jahrzehnte gewachsene technische Know-how, unsere Innovationskraft sowie starke Kundenbeziehungen. Die weltweite Ausrichtung unseres Unternehmens macht uns zu einem attraktiven und krisensicheren Arbeitgeber.

Möchten Sie mehr erfahren?

SVT GmbH
Frau Heike Lange
Eisenwerkstr. 21-27
58332 Schwelm
bewerbung@svt-gmbh.com